

5月18日（金）

## 【無料】第24回 課題解決型営業セミナー

## 課題解決型営業を強化する方法

～ 高度化、複雑化する時代では、営業の質が売上を向上する ～

顧客の課題が複雑化し商品の差別化が困難な今日、課題解決型営業力の重要性が増しております。  
このたび、様々な法人向け営業を支援してきた中で確立した方法論による営業強化・改革をご紹介します。  
ぜひ、ご参加いただき貴社の営業強化のご参考にしてください。

## 開催概要

日 時	2018年5月18日（金） 15:30～17:30（受付15:00～）		
会 場	【新宿】 株式会社アビタス セミナールーム 東京都渋谷区代々木2-1-1 新宿マインズタワー15F（JR新宿駅南口 徒歩3分、都営線・京王線新宿駅A1出口 直結）		
定 員	50名様	参 加 費	無料
対 象	経営者、営業部門責任者・管理者、営業企画・経営企画・社内改革担当者、新規事業関係者、人事教育関係者		
共 催	株式会社セントリーディング 株式会社アイネット	東京海上日動火災保険株式会社 株式会社東海日動パートナーズTOKIO	株式会社アビタス 一般社団法人日本IPO実務検定協会
プログラム 講演内容	<p>第1部 「課題解決型営業を強化する方法」 15:30～17:15</p> <p>御用聞き営業・商品案内型営業と課題解決型営業の違いや課題解決型営業のプロセス、顧客課題の分析・仮説化、商談力や課題発掘力、提案力、顧客関係力を強化する方法をご紹介します。</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 今日の営業における問題点と課題解決型営業の重要性</li> <li>✓ 課題解決型営業の実現および「課題解決型営業のプロセス」とは</li> <li>✓ 顧客課題と提案内容の想定、商談、課題・ニーズ発掘、提案方法</li> <li>✓ 営業を強化するための「3つの変革」と「3つの整備」</li> <li>✓ 課題解決型営業による成功事例…①潜在ニーズに対する案件獲得、②競合に対して勝てる提案とクロージング</li> </ul> <p>※ 参考資料URL <a href="http://www.centleading.co.jp/KT10.pdf">http://www.centleading.co.jp/KT10.pdf</a></p> <p>&lt;講師&gt; 桜井正樹（株式会社セントリーディング 代表取締役） 営業専門のコンサルティング・アウトソーシング会社で各企業の提案型営業・課題解決型営業強化に従事、その後、大手マーケティング会社で課題解決型営業専門のセールスソリューション事業立上げおよび事業責任者を経て、2009年に株式会社セントリーディングを設立。法人向け課題解決型営業を専門に支援企業は150社を超える。</p> <p>第2部 「名刺情報の共有で、営業力強化を実現する方法」 17:15～17:30</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 「名刺バンク」による社内蓄積情報を有効に活用する手段</li> <li>✓ 営業力強化のための「名刺バンク」活用シーン</li> </ul> <p>&lt;講師&gt; 柳澤裕之（株式会社アイネット クラウドサービス事業部 営業部 課長代理） 上柳沙也加（株式会社アイネット クラウドサービス事業部 営業部）</p>		

## お問合せ・お申込み

お申込み先	お問合せ・お申込みは以下のメールアドレスまたは電話番号よりご連絡ください。 株式会社セントリーディング セミナー担当 (E-mail) <a href="mailto:info@centleading.co.jp">info@centleading.co.jp</a> / (TEL) 03-5909-7740	
お申込み方法	お申込みの際には 右記の申込情報を記載ください。	<ul style="list-style-type: none"> <li>・お申込みセミナー名および開催日</li> <li>・参加される方のお名前、所属部署、役職、ご連絡先（メールアドレス・電話番号）</li> <li>・会社名およびホームページのURL（ホームページがない場合は業種、事業内容）</li> </ul>

※ お申込みにつきまして、競合サービスの提供企業様にはご参加をご遠慮いただくこともございます。

※ お申込み情報は、受付管理のため共催会社共同で管理し、各社ホームページ掲載の個人情報保護方針に基づき適正に管理いたします。

（共催会社個人情報保護方針・プライバシーポリシー）

株式会社セントリーディング [http://www.centleading.co.jp/privacy\\_20140724.pdf](http://www.centleading.co.jp/privacy_20140724.pdf)

株式会社アイネット <https://www.inet.co.jp/company/outline.html#a02>

東京海上日動火災保険株式会社 <http://www.tokiomarine-nichido.co.jp/company/about/policy/kojin.html>

株式会社東海日動パートナーズTOKIO <http://www.tnp-tokio.co.jp/privacy/>

株式会社アビタス <https://space.abitus.co.jp/privacy.html>

一般社団法人日本IPO実務検定協会 <http://www.ipo-kentei.or.jp/privacy.html>