

6月13日 (水)

【無料】第16回 顧客攻略力セミナー

顧客攻略力を強化する方法

～ 中堅～大手企業向けの営業は、戦略の質が売上を左右する ～

顧客が投資を抑制し競争が激しく差別化が困難な今日、顧客を戦略的に攻略する営業力が必要です。このたび、様々な法人向け営業を支援してきた中で確立した戦略営業、クロージング力、予算・競合対策、決裁者・関係者対策など顧客攻略力を強化する方法をご紹介します。ぜひ、ご参加ください。

開催概要

日 時	2018年6月13日 (水) 15:30～17:30 (受付15:00～)		
会 場	【新宿】 株式会社アビタス セミナールーム 東京都渋谷区代々木2-1-1 新宿マインズタワー15F (JR新宿駅南口 徒歩3分、都営線・京王線新宿駅A1出口 直結)		
定 員	50名様	参 加 費	無料
対 象	経営者、営業部門責任者・管理者、営業企画・経営企画・社内改革担当者、新規事業関係者、人事教育関係者		
共 催	株式会社セントリーディング パーソルプロセス&テクノロジー株式会社 株式会社アイネット	東京海上日動火災保険株式会社 株式会社東海日動パートナーズTOKIO 株式会社アビタス	一般社団法人日本IPO実務検定協会
プログラム 講演内容	<p>第1部 「顧客攻略力を強化する方法」 15:30～17:00 中堅～大手企業を攻略する決裁者や関係者など組織対策、予算や競合対策、戦略営業、顧客攻略計画、クロージング力を強化する方法をご紹介します。</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ 今日における戦略営業を強化できない理由と戦略営業のあるべき姿 ✓ 顧客攻略の3ステップ「知る、考える、実行する」 ✓ 顧客攻略における知るべき情報 …顧客分析の10項目 ✓ 顧客攻略における顧客を知る方法 …顧客を知るための3つの情報 (直接収集・蓄積情報・調査想定情報) ✓ 顧客攻略における対策と戦略を考える方法 …組織・決裁者・関係者、予算、競合対策など ✓ 戦略的な営業による顧客攻略の成功事例 …顧客の組織を攻略し予算獲得、そして受注 <p>※参考資料URL http://www.centleading.co.jp/KT201111.pdf</p> <p><講師> 桜井正樹 (株式会社セントリーディング 代表取締役) 営業専門のコンサルティング・アウトソーシング会社で各企業の提案型営業・課題解決型営業強化に従事、その後、大手マーケティング会社で課題解決型営業専門のセールスソリューション事業立上げおよび事業責任者を経て、2009年に株式会社セントリーディングを設立。法人向け課題解決型営業を専門に支援企業は150社を超える。</p> <p>第2部 「セルフサービスBIで営業情報を見る化」 17:00～17:30 案件情報から活動実績、売上実績へと3つのダッシュボードでデータを深掘し、営業活動における施策発見までのプロセスをデモンストレーションにてご紹介します。</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ 目標達成に向けた営業マネージャの分析業務の一例をご紹介します <p><講師> 大塚敏暉 (パーソルプロセス&テクノロジー株式会社)</p>		

お問合せ・お申込み

お申込み先	お問合せ・お申込みは以下のメールアドレスまたは電話番号よりご連絡ください。 株式会社セントリーディング セミナー担当 (E-mail) info@centleading.co.jp / (TEL) 03-5909-7740	
お申込み方法	お申込みの際には 右記の申込情報を記載ください。	<ul style="list-style-type: none"> ・お申込みセミナー名および開催日 ・参加される方のお名前、所属部署、役職、ご連絡先 (メールアドレス・電話番号) ・会社名およびホームページのURL (ホームページがない場合は業種、事業内容)

※ お申込みにつきまして、競合サービスの提供企業様にはご参加をご遠慮いただくこともございます。
 ※ お申込み情報は、受付管理のため共催会社共同で管理し、各社ホームページ掲載の個人情報保護方針に基づき適正に管理いたします。
 (共催会社個人情報保護方針・プライバシーポリシー)
 株式会社セントリーディング http://www.centleading.co.jp/privacy_20140724.pdf
 パーソルプロセス&テクノロジー株式会社 <http://www.persol-pt.co.jp/privacy/>
 株式会社アイネット <https://www.inet.co.jp/company/outline.html#a02>
 東京海上日動火災保険株式会社 <http://www.tokiomarine-nichido.co.jp/company/about/policy/kojin.html>
 株式会社東海日動パートナーズTOKIO <http://www.tnp-tokio.co.jp/privacy/>
 株式会社アビタス <https://space.abitus.co.jp/privacy.html>
 一般社団法人日本IPO実務検定協会 <http://www.ipo-kentei.or.jp/privacy.html>